LET'S GROW
WITH US!
POLYTECH DOMILENS

ZIELE FOKUSSIEREN &
UND DIE OPTIMALSTE
LÖSUNG FINDEN

01
02
03

Egal wie Ihre Entscheidung aussieht – Wir sind Ihr Partner!

Bei der Entwicklung Ihres Unternehmens gibt es prinzipiell 3 Richtungen:

Sie können die Produktivität und Profitabilität (03) steigern. Damit weiten Sie die Basis Ihrer Tätigkeit aus. Dazu gehört es Abläufe zu optimieren und Produkte einzusetzen, die ein effizientes und profitables Arbeiten auf hohem Qualitätsniveau ermöglichen. Denn die Steigerung von Produktivität und Profitabilität darf nicht auf Kosten der Qualität gehen. Die Patientenzufriedenheit bleibt stets das höchste Gut!

Sie können Ihr Leistungsspektrum in den für die Patienten zuzahlungspflichtigen Bereich entwickeln (02) und so profitables Wachstum erzeugen. Die richtige Investition in die nötigen Strukturen und die Spezialisierung von Mitarbeitern rechnen sich schnell. Mit den passenden Angeboten an Produkten und Lösungen machen Sie sich unabhängiger von der Erstattungspolitik und können ihren Patienten noch individuellere Lösungen mit Mehrwert anbieten.

Schließlich können Sie sich durch Innovationen (01) abheben und ein einzigartiges Angebot schaffen. Bilden Sie die Speerspitze und bieten Sie ihren Patienten Zugang zu den neusten Entwicklungen und Technologien. Etablieren Sie Ihr Unternehmen so zum überregionalen Kompetenzzentrum und sich zum gefragten Experten.

10

INNO-
VATION
01

Ihr Unternehmen als führend im Markt positionieren

→ Seite 13

PRO-
LINE
02

Ihr Angebot ausweiten und positive Patientenerfahrungen generieren

→ Seite 17

PRODUK-
TIVITÄT
03

Ihre Produktivität und Profitabilität steigern

→ Seite 21

11

FOKUSSIEREN & EFFEKTIVIEREN

„Wer aufhört besser zu werden, hat aufgehört gut zu sein"
Philip Rosenthal

PRODUK-
TIVITÄT

03

Mit der richtigen Lösungen effektiver werden

Die „Grundversorgung" ist das Rückgrat Ihres und unseres Erfolges. Und egal ob es für Sie „nur" die Basis für Ihre Erweiterungs- oder Differenzierungsstrategie ist, oder ob Sie in der Optimierung und Produktivitätssteigerung Ihre Strategie gefunden haben, entscheidend ist ein solides Fundament. Es gibt hier jedoch nicht eine beste Lösung und kaum schlechte Produkte auf dem Markt. Die Gewohnheiten und Vorlieben, die Schwerpunkte und Wünsche sind entscheidend und beinahe so vielfältig wie die Ophthalmochirurgen in unserem Land. Wenn Sie Produktivität und Profitabilität steigern möchten, entsteht oft ein scheinbar unüberwindlicher Zielkonflikt aus Kostendruck und Qualitätserwartung. Wir begegnen diesem Spannungsfeld mit einem sorgfältig ausgewählten Produktportfolio, das dennoch an Breite und Tiefe seinesgleichen sucht. Kombiniert mit der Beratung unserer kompetenten Gebietsleiter ist es unser Anspruch, Ihnen die individuelle Lösung zu bieten, die Sie weiterbringt.

Setzen Sie auf unsere über 30-jährige Erfahrung als herstellerunabhängiger Anbieter, der sich Ihnen heute besser aufgestellt präsentiert als je zuvor, und der auf die Herausforderungen der Zukunft vorbereitet ist.

ZIELE FOKUSSIEREN &
UND DIE OPTIMALSTE
LÖSUNG FINDEN

01
02
03

Egal wie Ihre Entscheidung aussieht – Wir sind Ihr Partner!

Bei der Entwicklung Ihres Unternehmens gibt es prinzipiell 3 Richtungen:

Sie können die Produktivität und Profitabilität (03) steigern. Damit weiten Sie die Basis Ihrer Tätigkeit aus. Dazu gehört es Abläufe zu optimieren und Produkte einzusetzen, die ein effizientes und profitables Arbeiten auf hohem Qualitätsniveau ermöglichen. Denn die Steigerung von Produktivität und Profitabilität darf nicht auf Kosten der Qualität gehen. Die Patientenzufriedenheit bleibt stets das höchste Gut!

Sie können Ihr Leistungsspektrum in den für die Patienten zuzahlungspflichtigen Bereich entwickeln (02) und so profitables Wachstum erzeugen. Die richtige Investition in die nötigen Strukturen und die Spezialisierung von Mitarbeitern rechnen sich schnell. Mit den passenden Angeboten an Produkten und Lösungen machen Sie sich unabhängiger von der Erstattungspolitik und können Ihren Patienten noch individuellere Lösungen mit Mehrwert anbieten.

Schließlich können Sie sich durch Innovationen (01) abheben und ein einzigartiges Angebot schaffen. Bilden Sie die Speerspitze und bieten Sie Ihren Patienten Zugang zu den neusten Entwicklungen und Technologien. Etablieren Sie Ihr Unternehmen so zum überregionalen Kompetenzzentrum und sich zum gefragten Experten.

10

INNO-
VATION
01

Ihr Unternehmen als führend im Markt positionieren

→ Seite 13

PRO-
LINE
02

Ihr Angebot ausweiten und positive Patientenerfahrungen generieren

→ Seite 17

PRODUK-
TIVITÄT
03

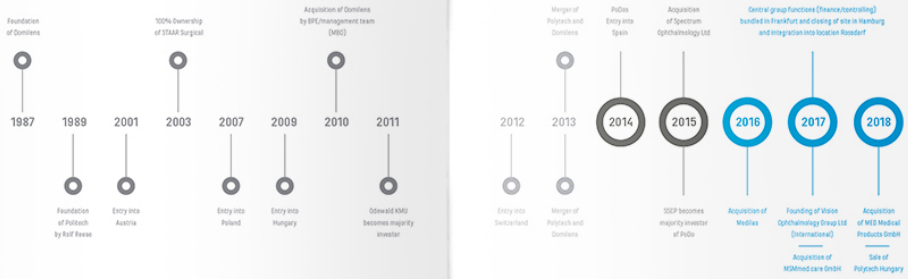
Ihre Produktivität und Profitabilität steigern

→ Seite 21

11

POLITECH DOMILENS
KOMPETENZ & ERFAHRUNG – BEREITS SEIT 1987

Member of Vision Ophthalmology Group



Setzen Sie auf langjährige Erfahrung & höchste Kompetenz in der Ophthalmologie

VOG bildete sich aus der Acquisition mehrerer europäischer Firmen, welche sichim Bereich der Ophthalmologie spezialiert haben. Lorem. Sincia dolestius dolupta tiuntion eos explament facepel istiorit quiatibus, te sumqui dellabo. Et quiate odit quunt. Erferrore cupidella doluptat porero doluptas quo maximi, que et quaturibus, omni dolorat usanden diaspero doluptatur re nos as ut inimi, cumet dolum velibus, verror sunt asperit inctet officiment mos mi, efficabe. Nam sunt facessi tatiorende optis explia doleste num volo tendipsam dolum quam rati abor sa que voluptat as earum etur, cusandis ipic tenimoluptae sunt vent. Aborest, everissim ab iici sendipic tem rem quidionseque es doluptat. Ad esti simin plabo. Et ime ma non eosam aborrum endunto exped maioria tquost aliquuntiis sum volecerchit la corehenem rehent et venda quias dem aut debis magnis es

Lorem. Sincia dolestius dolupta tiuntion eos explament facepel istiorit quiatibus, te sumqui dellabo. Et quiate odit quunt. Erferrore cupidella doluptat porero doluptas quo maximi, que et quaturibus, omni dolorat usanden diaspero doluptatur re nos as ut inimi, cumet dolum velibus, verror sunt asperit inctet officiment mos mi, efficabe. Nam sunt facessi tatiorende optis explia doleste num volo tendipsam dolum quam rati abor sa que voluptat as earum etur, cusandis ipic tenimoluptae sunt vent. Aborest, everissim ab iici sendipic tem rem quidionseque es doluptat. Ad esti simin plabo. Et ime ma non eosam aborrum endunto exped maioria tquost aliquuntiis sum volecerchit la corehenem rehent et venda quias dem aut debis magnis es ullesci derearur sint a velentiatias acest et od mod quam acepta quunt, ne dolorum commima eium conempe reptas re-

Grow with us!

Diese Aufforderung kommt in der neuen Vetriebsbroschüre der Polytec Domilens in Darmstadt zum Tragen. Konzeption und Idee ist durch diverse Maßnahmen ganz frisch umgesetzt und beinhaltet individielle Icons und Infografiken, die den Unternehmens-Werbemitteln ab jetzt einen neuen modernen Look geben werden.

04/17/2020 11:11 von Marco Freund