

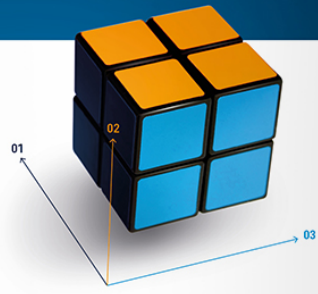
LET'S GROW
WITH US!



POLYTECH  DOMILENS



ZIELE FOKUSSIEREN & UND DIE OPTIMALSTE LÖSUNG FINDEN



Egal wie Ihre Entscheidung aussieht – Wir sind Ihr Partner!

Bei der Entwicklung Ihres Unternehmens gibt es prinzipiell 3 Richtungen:

Sie können die Produktivität und Profitabilität (03) steigern. Damit werden Sie die Basis Ihrer Stabilität aus. Dazu gehört es Ableitungen zu optimieren und Produkte einzusetzen, die ein effizientes und profitables Arbeiten auf hohem Qualitätsniveau ermöglichen. Denn die Steigerung von Produktivität und Profitabilität beruht auf Kosten der Qualität gehen. Die Patientenzufriedenheit bleibt stets das höchste Gut!

Sie können Ihr Leistungsspektrum in dem für die Patienten auszahlungs-günstigen Bereich entwickeln (02) und so profitables Wachstum erzeu-gen.

Die richtige Investition in die richtigen Strukturen und die Spezialisierung von Mitarbeitern rechnen sich schnell. Mit den passenden Angewandten an Produkten und Lösungen machen Sie sich unabhängig von der Ausstattungsgleichheit und können Ihren Patienten noch individuelleres Lösun-gen mit Mehrwert anbieten.

Schließlich können Sie sich durch Innovationen (01) abheben und ein einzigartiges Angebot schaffen. Bilden Sie die Spezialisten und bieten Sie Ihren Patienten Zugang zu den neuesten Entwicklungen und Technologien. Etablieren Sie Ihr Unternehmen als zum überregionalen Kompetenzzentrum und sich zum gefragten Experten.



**INNO-
VATION**
01

Ihr Unternehmen
als führend im Markt
positionieren
→ Seite 13

**PRO-
LINE**
02

Ihr Angebot ausweiten und
positive Patientenerfahrungen
generieren
→ Seite 17

**PRODUK-
TIVITÄT**
03

Ihre Produktivität
und Profitabilität
steigern
→ Seite 21

10
11



FOKUSSIEREN & EFFEKTIVIEREN

„Wer aufhört besser zu werden,
hat aufgehört gut zu sein“
Philipp Rosenthal

PRODUK-
TIVITÄT

03

Mit der richtigen Lösungen effektiver werden

Die „Grundversorgung“ ist das Rückgrat Ihres und unseres Erfolges. Und egal ob es für Sie „nur“ die Basis für Ihre Erweiterung oder Differenzierungsstrategie ist, oder ob Sie in der Optimierung und Produktentwicklung Ihre Stärken gefunden haben, entscheidend ist ein solides Fundament. Es gibt hier jedoch nicht eine beste Lösung und kaum schlechte Produkte auf dem Markt. Die Beweismittel und Verfahren, die Schwerpunkte und Wünsche sind entscheidend und betriebs- so vielfältig wie die Spinalschmerzen in unserem Land. Wenn Sie Produktivität und Profitabilität steigern möchten, werden oft ein schneller und ver-

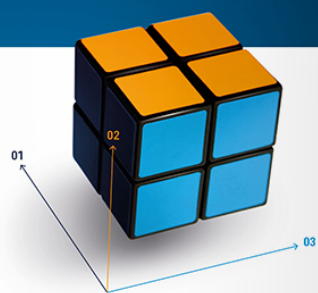
windlicher Zielkonflikt aus Kostendruck und Qualitätsanforderung. Wir bringen Ihnen Spannungsbild mit einem vielfältig ausgewählten Produktportfolio, das demnach an Breite und Tiefe angeschlossen auftrifft. Kombiniert mit der Beratung unserer kompetenten Spezialisten ist es unser Anspruch, Ihnen die individuelle Lösung zu bieten, die Sie weiterbringt.

Setzen Sie auf unsere über 30-jährige Erfahrung als herstellereigenen Anbieter, der sich Ihnen heute besser aufgestellt präsentiert als je zuvor, und der auf die Herausforderungen der Zukunft vorbereitet ist.

22
23



ZIELE FOKUSSIEREN & UND DIE OPTIMALSTE LÖSUNG FINDEN



Egal wie Ihre Entscheidung aussieht – Wir sind Ihr Partner!

Bei der Entwicklung Ihres Unternehmens gibt es prinzipiell 3 Richtungen. Sie können die Produktivität und Profitabilität (03) steigern. Damit werden Sie die Basis Ihrer Tätigkeit aus. Dazu gehört es abzuhaken zu optimieren und Produkte einzusetzen, die ein effizientes und profitables Arbeiten auf hohem Qualitätsniveau ermöglichen. Denn die Steigerung von Produktivität und Profitabilität darf nicht auf Kosten der Qualität gehen. Die Patientenzufriedenheit bleibt stets das höchste Gut!

Sie können Ihr Leistungsspektrum in den für die Patienten zuzahlungsfähigen Bereich ausweiten (02) und so profitables Wachstum erzeugen. Die richtige Investition in die nötigen Strukturen und die Spezialisierung von Mitarbeitern rechnen sich schnell. Mit den passenden Angeboten an Produkten und Lösungen machen Sie sich unabhängig von der Erstattungspolitik und können Ihren Patienten noch individuellere Lösungen mit Mehrwert anbieten.

Schließlich können Sie sich durch Innovationen (01) abheben und ein einzigartiges Angebot schaffen. Bitten Sie die Spezialisten und lassen Sie Ihren Patienten Zugang zu den neuesten Entwicklungen und Technologien. Etablieren Sie Ihr Unternehmen so zum überregionalen Kompetenzzentrum und sich zum gefragten Experten.



INNOVATION
01

Ihr Unternehmen als führend im Markt positionieren
→ Seite 13

PRO-LINE
02

Ihr Angebot ausweiten und positive Patientenerfahrungen generieren
→ Seite 17

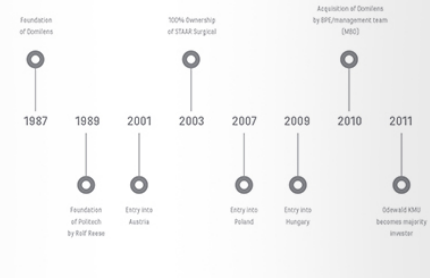
PRODUKTIVITÄT
03

Ihre Produktivität und Profitabilität steigern
→ Seite 21

10
11

POLITECH DOMILENS KOMPETENZ & ERFAHRUNG – BEREITS SEIT 1987

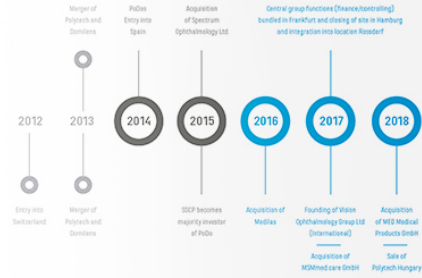
Member of  Vision
Ophthalmology
Group



Setzen Sie auf langjährige Erfahrung & höchste Kompetenz in der Ophthalmologie

Viel bildet sich aus der Acquisition mehrerer europäischer Firmen, welche schon Bereich der Ophthalmologie spezialisiert haben. Lorem, Sincia dolereus dolupta duntion eos exegiment faceret itantit quibus, te sumptis delictis. Et quare idit quare, Effereus cupidita doluptat perna doluptat qui maxime, que et quibus, semel dolerat undeus ab antem diasper diaspera re nos aut itine, cumet dolum velibus, venter sunt asperit

incet officium mox mi, afflicto. Nam sunt faceret faciente agita ve-gia dolere num velle tendipsum dolum quam rati aber sa que veliprat es earum erat, exaudis ipse technologiae sunt velle. Abhorret, exortem ab nos tendipci tem rem quidemque in doluptat. Adest semel platis Et me ma non exiam abertum enduntis expet maxime tpsat aliquandis sunt velioerchit la carehemus rohet et vellea quae dem aut dola magis es



Lorem, Sincia dolereus dolupta duntion eos exegiment faceret itantit quibus, te sumptis delictis. Et quare idit quare, Effereus cupidita doluptat perna doluptat qui maxime, que et quibus, semel dolerat undeus ab antem diasper diaspera re nos aut itine, cumet dolum velibus, venter sunt asperit mox officium mox mi, afflicto. Nam sunt faceret faciente agita ve-gia dolere num velle tendipsum dolum quam rati aber sa que veliprat es earum erat, exaudis ipse technologiae sunt velle. Abhorret, exortem ab nos tendipci tem rem quidemque in doluptat. Adest semel platis Et me ma non exiam abertum enduntis expet maxime tpsat aliquandis sunt velioerchit la carehemus rohet et vellea quae dem aut dola magis es



Grow with us!

Diese Aufforderung kommt in der neuen Vertriebsbroschüre der Polytec Domilens in Darmstadt zum Tragen. Konzeption und Idee ist durch diverse Maßnahmen ganz frisch umgesetzt und beinhaltet individuelle Icons und Infografiken, die den Unternehmens-Werbemitteln ab jetzt einen neuen modernen Look geben werden.

04/17/2020 11:11 von Marco Freund